Technischer Kundenberater Wasserwirtschaft (m/w/d)
Spezialunternehmen für Brunnenservice - Wasserversorger & Brunnenbetreiber

Arbeitgeber: Spezialtiefbauer Wasserwirtschaft
Unser Auftraggeber ist ein etabliertes technisches Dienstleistungsunternehmen mit Schwerpunkt Brunnenentwicklung, Brunnenregenerierung und Erhalt der Wassergewinnung. Mit spezialisierten Verfahren und erfahrenen Teams betreut das Unternehmen Wasserversorger und Brunnenbetreiber. Die Zusammenarbeit ist durch langjährige Kundenbeziehungen, technische Kompetenz und eine zuverlässige Projektabwicklung geprägt.

Für das Vertriebsgebiet Hessen wird eine langfristig geplante Altersnachfolge vorbereitet. Idealerweise starten Sie Anfang 2027 und begleiten Ihren erfahrenen Vorgänger rund ein Jahr bis zu dessen Ruhestand. Dabei lernen Sie den gewachsenen Kundenstamm, die technischen Verfahren und die betrieblichen Abläufe kennen. Die Besetzung erfolgt als **verdeckter Suchauftrag über die Kontrast Personalberatung GmbH**.

Rolle und Schnittstellen
Sie bringen Ihre Erfahrung aus dem Brunnenbau in die technische Beratung von Wasserversorgern und Brunnenbetreibern ein. Sie besprechen Zustand und Leistungsfähigkeit der Brunnen, klären den Handlungsbedarf und erläutern geeignete Leistungen zur Brunnenentwicklung und Brunnenregenerierung. Im Mittelpunkt stehen die Betreuung bestehender Kunden und die erfolgreiche Abwicklung ihrer Projekte.

Dabei verbinden Sie technisches Wissen mit kaufmännischen und organisatorischen Aufgaben. Sie begleiten Angebote, stimmen Leistungen und Termine ab und koordinieren die Umsetzung mit Kunden und ausführenden Teams. Während der intensiven Einarbeitung wachsen Sie schrittweise in die Kunden- und Gebietsverantwortung hinein.

Aufgaben & Verantwortung
- Wasserversorger und Brunnenbetreiber in Hessen persönlich betreuen und bestehende Kundenbeziehungen weiterentwickeln.
- Technische Anforderungen aufnehmen und den Bedarf an Brunnenentwicklung, Brunnenregenerierung und Instandhaltung klären.
- Geeignete Verfahren und Leistungen mit den internen Fachleuten abstimmen und den Kunden verständlich erläutern.
- Angebote vorbereiten, kaufmännisch begleiten und mit den Auftraggebern besprechen.
- Leistungen, Termine und Projektabläufe mit Kunden und ausführenden Teams koordinieren.
- Die Auftragsabwicklung bis zum Projektabschluss begleiten und weiteren Betreuungsbedarf erkennen.

Ihr Kompetenzprofil (m/w/d)
- Sie sind Brunnenbaumeister, Wassermeister oder Ingenieur der Wasserwirtschaft mit Schwerpunkt Brunnenbau.
- Sie bringen idealerweise Berufspraxis im Brunnenbau, in der Wassergewinnung oder im Betrieb von Brunnenanlagen mit und möchten Ihre Fachkenntnisse in der technischen Kundenberatung und Projektabwicklung einsetzen.
- Sie kennen den Aufbau und Betrieb von Brunnen und können das Zusammenspiel von Brunnenausbau, Filtertechnik und Pumpentechnik einordnen.
- Sie können bei nachlassender Brunnenleistung technische Auffälligkeiten einordnen und den weiteren Klärungsbedarf mit Kunden und Fachkollegen besprechen.
- Sie kennen technische Projektabläufe aus der Praxis, etwa aus dem Brunnenbau, der Instandhaltung oder dem Betrieb von Wassergewinnungsanlagen.
- Sie erklären technische Sachverhalte verständlich und stimmen das weitere Vorgehen verbindlich mit Kunden und ausführenden Teams ab.
- Kenntnisse in der Brunnenentwicklung oder Brunnenregenerierung sind von Vorteil. Die eingesetzten Spezialverfahren und die kaufmännischen Abläufe lernen Sie während der Einarbeitung kennen.

Das bietet Ihnen die Stelle
Sie übernehmen schrittweise einen etablierten Kundenstamm und entwickeln sich zum eigenverantwortlichen Ansprechpartner für das Vertriebsgebiet Hessen. Ihre Erfahrung aus dem Brunnenbau bildet die Grundlage einer vielseitigen Tätigkeit zwischen Technik, Kundenberatung und Projektabwicklung.

Der Schwerpunkt liegt auf bestehenden Kunden und ihren Projekten.

Für diesen Entwicklungsschritt erhalten Sie eine außergewöhnlich intensive Einarbeitung: Rund ein Jahr arbeiten Sie direkt mit Ihrem Vorgänger zusammen, besuchen gemeinsam Kunden und lernen die technischen Verfahren sowie die kaufmännischen und organisatorischen Abläufe kennen.

So bereiten Sie sich fundiert auf die langfristige Übernahme des Vertriebsgebiets vor.

Interesse an dieser Stelle?
Als Personalberater sind wir exklusiv mit der Betreuung dieses Stellenangebotes beauftragt. Interessiert? Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf und Ihr Motivationsschreiben als PDF an **bewerbung@kontrast-gmbh.de**. Wir melden uns bei Ihnen mit weiteren Details. Für Sie als Bewerber/in ist unsere Dienstleistung selbstverständlich kostenfrei!

katareo

Ihre Bewerbung bitte an bewerbung@kontrast-gmbh.de.
Kontrast Personalberatung GmbH • Banksstr 6 • 20097 Hamburg

Referenz: 30767 Stand: 12.11.2026